



www.B2B-NPK.ru

Информационно-аналитическая и торгово-операционная система Рынок продукции, услуг и технологий для предприятий нефтегазового комплекса

Система B2B-NPK - это Система электронных торгов для предприятий нефтегазового комплекса. Электронная торговая площадка для покупки-продажи нефтепродуктов и углеводородов **онлайн**. Самая быстрорастущая площадка России, стран СНГ и дальнего зарубежья.

Пользователи Системы размещают объявления на покупку и продажу товаров и услуг, становятся организаторами либо участниками конкурсов, аукционов, запросов предложений и цен. Каждый участник торгов работает самостоятельно без посредников, торги проходят в режиме реального времени, а оператор системы только обеспечивает их бесперебойное функционирование.

Статистика работы системы:

11 500 компаний - участников из 25 стран мира;
свыше **35 000** торговых процедур;
свыше **100 млрд. руб.** суммарный объем торгов
снижение издержек на организацию процесса торговой деятельности компании в среднем на 50%;
снижения уровня издержек на закупку продукции для собственных нужд в среднем на 17 %.

Покупка и продажа нефтепродуктов на Торговой площадке системы.

Обеспеченные сделки: Поставка против платежа.

В системе реализован принцип «Поставки против платежа», где обращается только продукция, производимая нефтегазовым комплексом: нефтепродукты, нефтехимия, нефть, газ. Этот процесс обеспечивается за счет депонирования Покупателем у оператора расчетной системы 100% предоплаты, а Поставщиком — регламентированного сторонами сделки процента от стоимости поставляемой партии товара в целях возможного обеспечения интересов Покупателя по взысканию финансовых санкций: за просрочку, поставку некачественной продукции, недопоставку.

- Торги в режиме реального времени;
- Проведение безрисковых расчетов по сделке;
- Проверка исполнения условий сделки оператором расчетной системы;
- Третейский суд как гарант исполнения обязательств сторонами сделки.

B2B-NPK для нефтесервисных компаний:

Система ориентирована на нефтегазовый комплекс и создана с целью повышения эффективности процессов закупочной деятельности. Использование системы позволяет оптимизировать собственные издержки путем проведения закупочных мероприятий для собственных нужд, что приводит к снижению себестоимости продукции и повышению ее конкурентоспособности.

Система решает задачу содействия российским производителям и потребителям нефтегазового комплекса в продвижении их продукции на рынке, повышения престижа российского нефтегазового комплекса.

Одной из главных задач работы системы является организация единого информационного и торгового пространства, функционирующего по общим справедливым правилам и построенного на единых регламентах и стандартах.

Участники системы B2B-NPK:

Торговые дома; нефтедобывающие предприятия и нефтеперерабатывающие заводы; нефтетрейдеры, производители и поставщики нефтесервисного оборудования, запчастей и материалов; организации по монтажу энергетического и нефтехимического оборудования, производители контрольно - измерительного оборудования; предприятия металлургического комплекса; поставщики подрядных работ, кредитно-финансовые институты.

КОМПЛЕКСНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА НА B2B-NPK

Развитие конкуренции	Снижение издержек	Контроль за расходом средств	Рост продаж
Информативность	Объективность, Прозрачность	Возможность применения новых видов организации торгов	Поиск и привлечение новых клиентов, расширение рынков сбыта
Не дискриминированный доступ для любого участника	Оптимизация процессов закупочной и сбытовой деятельности	Возможность индикатирования цен	Продвижение компании в сети Интернет
Равные конкурентные возможности для всех участников.	Интеграция с системами внутреннего учета материальных ресурсов и финансовой отчетности	Управление затратами компании и контроль над бюджетами филиалов и дочерних компаний	Просмотр анонсов годовых закупок крупных корпораций

Вспомогательные сервисы для компаний нефтегазового комплекса

- автоматизированное рабочее место компании участника на сервере системы (Личный кабинет) с ежеминутным поступлением действующих котировок на площадке;
- раздел «Аналитика» содержит еженедельно обновляемую информацию, предоставленную ведущими информационно-аналитическими агентствами страны с возможностью интерактивного общения (режим вопрос-ответ);
- юридическая консультация онлайн, позволяющая получить консультацию на примере конкретной сделки
- высокоточный расчет железнодорожного тарифа;
- калькулятор единиц для проведения расчетов по переводу литров в тонны, а так же для проведения обратных расчетов;
- подписка на новости системы;
- автоматические уведомления о начале проведения торгов;
- возможность размещения прайс - листов;
- получение информации о размещении государственных и муниципальных заказов B2G-Goszakupki;
- пополняемый глоссарий терминов нефтегазовой отрасли;
- кадровый обмен.

Стратегические бизнес – альянсы.

Совместно с НП « Фондовая биржа РТС» оператор системы B2B-NPK рассматривает возможность торговли на площадке фьючерсами на дизельное топливо и бензины.

Совместно с Информационном центром «КОРТЕС» оператором проводится ежедневное информирование участников системы об изменении Индекса «Кортес-Володарка» на дизельное топливо и автобензины. Индексы раскрывают реальную цену продукта на сегодняшний день на основе базиса Володарской ЛПДС, таким образом, восполняется пробел в качественном ценовом индикаторе состояния рынка реального товара.

На стадии реализации проект оператора системы с некоторыми крупнейшими банками РФ по предоставлению банковской гарантии и других финансовых инструментов участникам торгов в системе. Данный механизм реализуется для осуществления подкредитовки участников сделок в системе, что также способствует удобству и скорости при осуществлении расчетов.

Министерство промышленности и энергетики РФ. С 19 июня 2007 г. в Министерстве промышленности и энергетики РФ в рамках работы Экспертного клуба Министерства начала работу секция **«Эффективные технологии снижения издержек предприятий»**. Работа секции была инициирована оператором системы совместно с «Ассоциацией содействия развитию системы конкурсных закупок» и направлена на улучшение эффективности закупочной деятельности компаний промышленности и энергетики. В работе секции будут принимать участие эксперты в области закупочной деятельности, имеющие опыт работы в энергетических и нефтегазовых компаниях.

Система B2B-NPK входит в состав ЕСЭТ (Единой системы электронной торговли), которая начала функционировать в конце 2002 г. в корпоративном секторе. Система создана путем объединения самостоятельных информационно-аналитических и торгово-операционных систем, построенных на единых стандартах и программных комплексах. Сегодня в рамках ЕСЭТ действуют несколько электронных площадок:

- **B2B-NPK**, ориентированная на нефтяные и нефтегазовые компании, на нефтетрейдеров и нефтесервисные компании;
- **B2B-energo**, специализирующейся на оборудовании и услугах для электроэнергетики;
- **B2B-Avia**, созданная для нужд предприятий гражданской авиации Система B2BNPK;
- **B2B-SNG**, обеспечивающая проведение торгов между предприятиями стран СНГ
- **B2G-goszakupki** для размещения государственного и муниципального заказа.

Опыт работы системы B2B-NPK одобрен:

- Министерством экономического развития и торговли РФ;
- Министерством РФ по антимонопольной политике и поддержке предпринимательства;
- Министерством промышленности, науки и технологий РФ;
- Министерством энергетики РФ;
- Федеральной энергетической комиссией РФ.

По итогам рейтинга Национальной Ассоциации Участников Электронной Торговли Система награждена дипломом за 1-е место в категории **"Отраслевая информационно-торговая система, электронная торговая площадка"** в e-рейтинге B2B, B2G НАУЭТ и Cnews Analytics.